



地方相继出台了垃圾分类政策指导意见

环卫企业频获订单

环保政策频出 百亿垃圾分类市场即将开启

近一个月以来, 密集出台的相关环保政策多次提及“推进生活垃圾分类处理”。百亿垃圾分类市场即将启动。

垃圾分类市场化的步伐已经明显加快, 不仅项目数量明显增多, 千万级的大项目频频出现。包括启迪桑德、龙马环卫在内的上市公司更是拿下不少垃圾处理订单。

环保及公用事业首席分析师邵琳琳认为, 随着垃圾分类的不断推广, 环卫作为对接生活垃圾的最直接一环, 有望将垃圾分类开发成为环卫的重要增值服务, 垃圾分类或将成为环卫业务下一个发掘价值的富矿。

垃圾分类成关键词

今年6月召开的第十三届全国人大常委会第三次会议明确提出: “着力推进生活垃圾分类处理, 加快形成绿色发展方式和生活方式, 从根本上解决垃圾围城、围村等突出生态环境问题。”

住房和城乡建设部在6月29日召开第二季度例行新闻发布会, 介绍城市生活垃圾分类工作进展情况, 同时宣布将尽快形成生活垃圾分类法律草案, 并计划将垃圾分类覆盖面由46个重点城市扩容到全部294个地级市。

国家发展改革委7月2日出台《关于创新

和完善促进绿色发展价格机制的意见》, 要求“健全固体废物处理收费机制, 建立健全城镇生活垃圾处理收费机制, 完善城镇生活垃圾分类和减量化激励机制, 加快建立有利于促进垃圾分类和减量化、资源化、无害化处理的激励约束机制。”

地方也相继出台了垃圾分类政策指导意见。青岛提出, 到2020年, 力争实现处理能力达到10000吨/日, 垃圾焚烧处理率达到89%, 垃圾生化处理率达到11%, 原生垃圾基本实现“零填埋”。

西安将推进生活垃圾和建筑垃圾减量控制和资源化利用。西安今年起还将启动为期3年

的生活垃圾压缩转运站提升改造, 推行生活垃圾区域生态补偿机制, 建成餐饮油烟治理在线监管平台, 完成全市生活垃圾清运车辆北斗信息监控系统安装。

环卫企业频获订单

据不完全统计, 截至2018年6月底, 今年共有77个垃圾分类项目放出, 这些项目的服务内容大致包括垃圾分类试点运营、垃圾分类装备采购、智慧分类系统建设与运营等。

在可统计的数据中, 项目累积中标金额超5亿元。包括启迪桑德在内的环卫公司占据了较大份额, 这其中又属联

运环境拿单最多。

启迪桑德是环卫行业首家实现云平台管理的企业。在公司2017年获得的项目中, 垃圾处理项目差不多占了一半。从前端收运到末端处理, 启迪桑德也是环保行业产业链最为完整的代表性企业。

启迪桑德董事长文一波预计, 到2020年, 垃圾分类市场将释放超过200亿元, 未来在互联网和物联网的支撑下, 启迪桑德有望将垃圾分类、环卫、再生资源产业链条打通。

作为国内领先的环卫装备、服务供应商, 龙马环卫2017年环卫装备市占率位居行业前三, 环卫服务新签订单总金额位居行业前十。公开

信息显示, 2018年以来, 公司新签订单年化合同金额2.95亿元, 预计市占率约1.6%。截至5月底, 公司环卫在手订单年化合同金额13.84亿元, 为公司2017年环卫服务收入的2倍。

专家表示, 很多环卫企业开始发力, 将产业链向上下游延展。主要原因在于, 对于一些轻资产的环卫企业来说, 将产业链条横向或向前端纵向拓展(如垃圾分类市场), 相对较容易。另外, 垃圾分类市场化有利于环卫企业从源头引导居民对垃圾进行规范化投放, 从而促进整体环卫工作的开展。(记者 李苑)

年内调控措施已经超过210次

下半年调控力度不减

楼市乱象“严打”范围超30城

6月28日, 住建部等七部委联合印发通知, 决定于2018年7月初至12月底, 在北京、上海等30个城市先行开展治理房地产市场乱象专项行动。

据消息, 近期出台的政策, 正是这一行动的延续, 且范围已经超

出上述30个城市。如河南省于7月9日发文, 拟规范全省商品房销售行为, 维护房地产市场交易秩序, 保护购房群众合法权益。陕西省也于7月6日出台细则, 规范商品房摇号公正过程。浙江则首次开展了以房地产开发企业专项

检查为切入点的“双随机”抽查。此外, 佛山、大理、西双版纳、临汾、枣庄、西昌等城市也纷纷发文, 对商品房市场秩序进行规范。这些城市均不在七部委划定的30个城市范围之内。

据统计, 2018年上半年, 全国出台的大大

小小的楼市调控政策高达192次。叠加7月初的这轮调控, 年内调控措施已经超过210次。由于调控节奏并未明显放缓, 甚至还有提速, 分析人士普遍认为, 这意味着今年下半年楼市将面临政策高压。

年内A股5家公司退市 退市常态化拉开序幕

2018年以来, 证监会、沪深交易所从顶层设计、执行层面进一步完善了退市制度体系, 同时已确定退市的上市公司数量显著高于往年。

截至目前, 今年以来已确定5家公司退市, 包括上交所的吉林吉恩镍业股份有限公司(简称*ST吉恩)、沈机集团昆明机床股份有限公司(简称*ST昆机), 深交所的银基烯碳新材料集团股份有限公司(简称“烯碳”或“退烯碳”)、金亚科技股份有限公司(简称金亚科技)、江苏雅百特科技股份有限公司(简称“雅百特”)。

中国人民大学教授刘俊海在接受《证券日报》记者采访时表示, “在制度体系不断完善的基础上, 监管层严格执行退市制度, 做到了‘出现一家、退市一家’, 这意味着退市常态化在今年拉开序幕。”

“今年退市公司数量确实比前几年有所上升。”川财证券研究所所长陈雳在接受《证券日报》记者采访时表示, “这说明随着监管要求越来越严, 上市公司传统保壳做法也难以继续, 尤其是不合规的地方, 更是受到严格监管。这意味着退市执行实现了有效落地。”

在制度层面, 今年3月初, 证监会就修改《关于改革完善并严格实施上市公司退市制度的若干意见》公开征求意见, 强化了沪深证券交易所对重大违法公司实施强制退市的决策主体责任。增加了“上市公司构成欺诈发行、重大信息披露违法或者其他重大违法行为的, 证券交易所应当严格依法作出暂停、终止公司股票上市交易的决定。证券交易所应当制定上市公司因重大违法行为暂停上市、终止上市实施规则”的规定。

税收也被认为是推高药价的原因之一

或解高价药困局

抗癌药零关税等药价新政频出

7月8日, 国家医保局表示, 将推动抗癌药加快降价。对医保目录外的抗癌药, 将开展准入谈判, 与企业协商确定合理的价格后纳入医保目录。

近年来, 分子靶向药等疗效确切的抗癌药陆续上市, 但专利、独家药价格高昂, 不少无力负担的中国癌症患者通过隐秘的地下渠道, 从印度、土耳其、孟加拉国等国家购买廉价仿制药, 甚至冒险自制药

品。

有人因此将矛头对准药企, 认为企业定价过高, 导致患者吃不起。但中国社会科学院社会学所社会政策研究室副主任、研究员房莉莉认为, “这个锅不应该药企背。”

“企业研发投入大, 但新品研发成功率不到2%, 企业需通过高定价收回前期投入。”国家卫健委药政司司长于竞进曾对高药价成因作出解释。

税收也被认为是推高药价的原因之一。4年前因代购印度仿制药格列卫引发舆论关注, 同时也是慢粒白血病患者陆勇估算, “2014年, 格列卫在美国的价格折合人民币17500元, 在中国是23500元, 其中有6000元的差价就是关税和增值税。”

再加上流通环节的层层加码, 药价像海绵吸水般膨胀。在过去以药养医的逻辑下, 医院还可在药品实际购进价

基础上加价10%-15%。福建省医保办处长张焯华估算, 药品价格虚高水分大约在30%左右。

另一个导致药价持续高企的吊诡现象是, 通常被认为是专利药价格拐点的“价格悬崖”很少在中国出现。

专利药依法享受20年的专利保护期。在此期间, 其他企业不得仿制。保护期过后, 专利药垄断地位被打破, 价格出现断崖式下跌, 这被称为“价格悬崖”。

